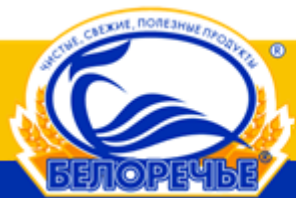




**СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»
ФРАНШИЗА
РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ**

Что такое франшиза

- Франшиза, или франчайзинг – это, прежде всего, модель ведения бизнеса, которая уже продумана, отработана и успешно функционирует. Она включает в себя стандарты внешнего и внутреннего вида торговой точки, ассортиментную линейку (товар), правила ведения торговли и пр.
- Предлагаемая СХ ПАО «Белореченское» франшиза – это розничная торговля пользующимися спросом продуктами питания собственного производства в магазинах под вывеской крупнейшего производителя продуктов питания в Сибири.
- Предлагаемая нами модель ведения бизнеса сформирована на основании обширной действующей торговой сети и отличается гибким подходом к партнерам предприятия и выверенной ценовой политикой.



**ГОТОВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА ОТ
СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»**

Предложение от СХ ПАО «Белореченское»

Опыт
Надежность
Качество

СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»:

- Это 25 оптово – розничных складов и более 10 000 торговых клиентов по Сибирскому региону и Дальнему востоку.
- Это развитая логистическая сеть из более чем 300 единиц автотранспорта, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Это стабильные объемы молочной и мясной продукции получаемой посредством 15 000 голов крупнорогатого скота и 2500 тысяч голов молодняка.
- Это всегда свежее и качественное яйцо от 1 800 000 кур-несушек.
- Это 70 тысяч гектар, собственных обрабатываемых земельных угодий и выращиваемые на них овощи и картофель.



**ПАРТНЕРСТВО С ВЕДУЩИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ
НАТУРАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ**

Что производится и продается

ПТИЦА / ЯЙЦО

- 600.000.000 ШТ В ГОД
- КУРИНОЕ ЯЙЦО
- ПЕРЕПЕЛИНОЕ ЯЙЦО
- МЯСО ПТИЦЫ



МОЛОКО

- 42.000.000 КГ В ГОД
- МОЛОЧНЫЕ И КИСЛОМОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ



МЯСО

- 5.000.000 КГ В ГОД
- ПОЛУФАБРИКАТЫ
- ФАРШ
- КОЛБАСЫ



**ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ ПРОИЗВОДСТВА
ИЗ СОБСТВЕННОГО СЫРЬЯ**

Что производится и продается

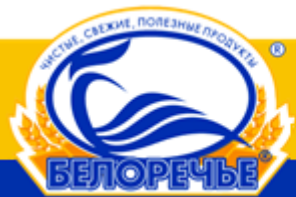
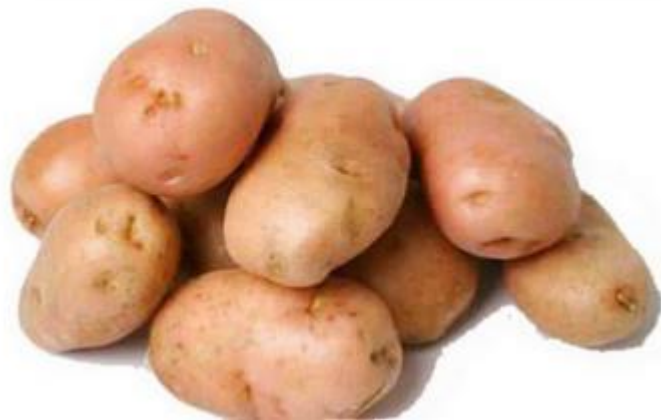
ХЛЕБ И ХЛЕБОБУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ

- ХЛЕБ, БУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
- ПИРОГИ
- КОНДИТЕРСКИЕ ИЗДЕЛИЯ



КАРТОФЕЛЬ И ОВОЩИ

- КАРТОФЕЛЬ
- ЛУК, МОРКОВЬ, СВЕКЛА, КАПУСТА
- ГРИБЫ, ЯГОДЫ



ВЫРАЩЕНО В СИБИРИ НА СВОЕЙ ЗЕМЛЕ

Преимущества нашей франшизы

- Минимальная стоимость входа в бизнес.
- Помощь в развитии и постоянная поддержка: успешно работает около 300 торговых объектов.
- Единые стандарты выкладки продукции, которые повышают уровень продаж.
- Развитая логистическая сеть, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Единый узнаваемый стиль и признание среди покупателей.



ДОСТУПНО, ВЫГОДНО, НАДЕЖНО

Торговые точки: типы и требования к ним для работы во франшизе

	Тип А	Тип В	Тип С	Тип D
Площадь от	100 кв.м.	30 кв.м.	8 кв.м.	автолавка
Электро-снабжение	25 КВт	15 КВт	5 КВт	5 КВт

Доступность для потенциальных покупателей:

- Непосредственная близость к жилым массивам.
- Активный проходящий трафик.
- Визуальная заметность



ГИБКИЙ ПОДХОД К КАЖДОЙ ТОРГОВОЙ ТОЧКЕ

Схема работы торговой точки



**МЫ ПОМОГАЕМ СДЕЛАТЬ
ВАШ БИЗНЕС УСПЕШНЫМ**



5. МЫ ДОСТАВЛЯЕМ
ТОВАР ДО ВАС



3. МЫ ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР ДО
(ОПРЦ) В ВАШЕМ ГОРОДЕ

4. (ОПРЦ) ОПТОВЫЙ СКЛАД
В ВАШЕМ ГОРОДЕ



1. ВЫ ЗАКАЗЫВАЕТЕ ТОВАРЫ
В РЕЖИМЕ ОНЛАЙН



2. МЫ ПРОИЗВОДИМ

ПАРТНЕРСТВО НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ



Вложения в дело

- Паушальный взнос – 10 000 Р
- Инвестиции в торговую точку и оборудование – от 1 700 000 Р
- Роялти – 1 % от товарооборота



СРОК ОКУПАЕМОСТИ – от 18
месяцев



МИНИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРИ ОТКРЫТИИ



Экономические показатели торговой точки 50 кв.м.

Расходы на открытие торговой точки

Ремонтно-строительные работы	450 000 руб.
холодильное оборудование (+монтаж и пусконаладочные работы)	650 000 руб.
Монтаж пожарно-охранной сигнализации	30 000 руб.
Хоз.нужды/инвентарь	30 000 руб.
Реклама	30 000 руб.
комплектация рабочего места продавца (касса, компьютер и т.д.)	100 000 руб.
фирменная одежда	4 500 руб.
Первый закуп продукции	400 000 руб.
Итого	1 694 500 руб.

Ежемесячные расходы

Заработная плата, 4 человека	81 300 руб.
Электроэнергия	9 000 руб.
Сырье и материалы	5 000 руб.
Охрана	3 000 руб.
Обслуживание ККМ	1 500 руб.
Коммунальные услуги	3 500 руб.
Аренда помещения	40 000 руб.
Роялти 1 % от товарооборота	8 690 руб.
Итого	151 990 руб.

Расчет прибыли

Расходная часть	Первоначальные затраты, всего	1 694 500 руб.
	Ежемесячные затраты, всего	151 990 руб.
Доходная часть	Среднесуточная выручка	37 000 руб.
	Среднемесячная выручка	1 110 000 руб.
Валовая прибыль в месяц	240 775 руб.	27,7 %
Чистая прибыль	88 785 руб.	
Окупаемость	от 18 мес	

Контактная информация



Представитель по вопросам франшизы:
Пухмахтеров Дмитрий
Тел: +7-952-6181-050
E-mail: franshiza@belor.ru

Контактное лицо в г. Иркутске:
Казаков Иван
Тел: +7-902-5604-403

СХ ПАО Белореченское
п. Белореченский, а/я 147 Усольский район,
Иркутская область, 665479